



# #challenge

Die digitale Transformation der Wirtschaft stellt auch den Vertrieb vor neue Herausforderungen. Für den Verkauf von Immobilien an Kapitalanleger gilt das im Besonderen: Nach wie vor ist der Immobilienverkauf sehr stark auf die persönliche Beratung von potenziellen Käufern ausgerichtet, die weit mehr als 300 TE investieren wollen.

Mit sogenannten Mikro-Apartments ist im Immobilienmarkt eine neue „Asset-Klasse“ entstanden, die auch für neue Käuferschichten interessant wird. Wohnungsgrößen zwischen 20 und 40 m<sup>2</sup> machen den Wunsch nach einer eigenen Immobilie zur Kapitalanlage realistisch und greifbar.

Die Milestone Deutschland GmbH hat das Ziel, der größte Anbieter von Student-Living-Konzepten in Europa zu werden. In Deutschland werden in den nächsten zwei Jahren 2.500 Milestone Betten entstehen. Die Apartments werden im Einzelverkauf vertrieben. Die Käufer für solche Apartments finden sich zu 50% im direkten Einzugsgebiet der Immobilie und zu 50% deutschlandweit. Am 1.10. ist Vertriebsstart für unser erstes Projekt in Aachen (300 Apartments).

Die Interessenten wollen wir mit Multi-Channel-Marketing, Online-Marketing (Search Engine Optimization ...) und insbesondere Social Media gewinnen und über ein eigenes CRM-System konvertieren und nachhaltig pflegen.

**Zur Entwicklung und Unterstützung dieser digitalen Herausforderung suchen wir deshalb einen Trainee w/m oder Profi w/m:**

**#digitalnatives**  
**#CRM-Manager B2B**

**#Social-Media-/Content-Manager B2B**  
**#digitale Vertriebsexperten**

## **Die Basics:**

- |  |   |
|--|---|
| + abgeschlossenes Studium                    | + Pioniergeist                          |
| + out of the box thinking                    | + digitalnative                         |
| + Social Media aktiv                         | + facebook, LinkedIn, XING, Instagram   |
| + Marketing:<br>Grundwissen/Advanced/Experte | + Projektmanagement                     |
| + IT-Wissen                                  | + Know-how zur Immobilienkapitalanlage  |
| + Word/Excel: perfekt                        | + Keynote/Powerpoint: Erfahrung/Experte |

## **Das Plus**

- + lernwillig, wissbegierig, eigenmotiviert
- + persönlichkeitsstark, sicheres Auftreten, parkettsicher, kontaktbereit

**Dafür kannst du brennen? Dann bewirb dich bei uns unter:  
[kontakt@herrwerth-knafl.de](mailto:kontakt@herrwerth-knafl.de)**

**Wir freuen uns auf dich!**

**HERRWERTH + KNAFL**

GRID MARKETING

HERRWERTH + KNAFL GmbH  
Stollbergstraße 8, 80539 München

Tel. +49 89 500 74-0  
[kontakt@herrwerth-knafl.de](mailto:kontakt@herrwerth-knafl.de)  
[www.herrwerth-knafl.de](http://www.herrwerth-knafl.de)